

|  |
|--|
| <b>Модул</b><br><b>Презентационе и комуникационе вештине у раду са произвођачима</b> |
|--|

### **Циљ едукације**

Ефикаснији саветодавни рад, кроз повећање успешности презентовања тема и смањење времена потребног за припрему презентација. У саветодавном раду јавни наступ је једна од основних вештина којом је неопходно овладати. Едукација се односи на осмишљавање предавања, припреме презентација, излагање, овладавање вештинама како бити добар реторичар, како задржати пажњу, као и како да публика што боље разуме о чему се говори, а да се при свему наведеном поштују правила понашања у пословном окружењу.

### **Очекивани резултат**

Учесници едукација ће стећи/допунити сазнања о припреми предавања и наступу на предавањима. Такође стећи ће знања из области понашања у пословном окружењу. Стечена знања биће у функцији унапређења саветодавног рада.

### **Садржај едукације**

Технике и методе припреме предавања и наступа на предавањима

- Општа правила понашања у пословном окружењу
- Пословни бонтон са аспекта јавног наступа
- Припрема презентације
- Вештине презентовања
- Методе дискусије и невербална комуникација

### **Предавачи:**

Проф. др Дарко Тадић  
Љубица Јеротијевић, дипл. психолог